



Wereldleider in de anodisatie van aluminium – www.coil.be
Isin : BE0160342011 - Reuters : COIL.LN - Bloomberg : COI FP

PERSBERICHT

Brussel, 27 januari 2005

COIL VOORZIET NODIGE MIDDELEN OM HERFINANCIERING AF TE RONDEN EN GOEDE GANG VAN ZAKEN VOORT TE ZETTEN HEROPFLAKKERING VAN DE OMZET IN HET VIERDE KWARTAAL

Twee maanden na de kapitaalsverhoging van november 2004, kondigt COIL vandaag enkele beslissingen aan die het bedrijf in staat zullen stellen om de financiële structuur van de Groep te versterken en de financiële behoeftes op middellange en lange termijn te verzekeren

HERFINANCIERING VAN DE BELGISCHE BANKSCHULDEN

COIL bereikt een volgende stap in de herfinanciering van de bankschulden door het verkrijgen van een kredietlijn op lange termijn bij een groep van vijf internationale banken: Natexis (lead manager), Fortis, ING, Monte Paschi en Lloyds TSB. De operatie die oorspronkelijk een bedrag van € 8 mln voor ogen had, kende een sterk succes en werd met 20% overschreven. Uiteindelijk werd ingetekend op een bedrag van € 9,6 mln met een looptijd van 6 jaar waardoor de gemiddelde looptijd van de schuldfinanciering van COIL werd verlengd.

Deze operatie is vandaag tot stand kunnen komen door de goede gang van zaken bij COIL op het gebied van zowel het commerciële, het industriële als het financiële vlak. De optimale voorwaarden omtrent de bekomen financiering getuigen van het vertrouwen in de bankwereld tegenover ons economische ontwikkelingsmodel.

De herfinanciering werd getekend op 28 december 2004 en heeft betrekking op:

- een langetermijnschuld van € 6 mln aflosbaar op 6 jaar
- een wentelkrediet van € 3,6 mln met looptijd tot december 2010, vrij te gebruiken door COIL.

De nieuwe bankschuld vervangt de huidige kredietlijnen ten belopen van € 4,9 mln die in 2006 zouden vervallen en die werden aangegaan bij ABN-Amro, Dexia en ING.

De nieuwe financiële structuur zorgt voor een forse verlaging van de totale financiële kosten en maakt nieuwe geldmiddelen vrij om de beloftevolle ontwikkeling van de vennootschap voort te zetten. De jaarlijkse terugbetalingen van het termijnskrediet verlagen op die manier van € 2 mln tot € 1 mln waardoor de groep een grotere flexibiliteit verwerft in zijn thesauriebeheer.



VERBETERING VAN DE MATURITEIT VAN DE FINANCIËLE SCHULD

Tim Hutton, gedelegeerd bestuurder verklaart: « We hebben ons verbonden tot een energiek programma voor het beheer van onze financiële middelen. Dankzij de operaties die we vandaag aankondigen, is de Groep immers flexibeler geworden. De herfinanciering maakt bovendien kasmiddelen vrij om ons ontwikkelingsprogramma voort te zetten en laat ons toe om de looptijd van onze financiële schulden significant te verlengen. »

« De herfinanciering, waarvan de marktvoorwaarden van vandaag heel anders zijn als die in 2001, is een belangrijke stap in het actieplan. Dat plan werd gestart in 2004 en de verschillende fases ervan worden uitgevoerd volgens het voorziene tempo. Wij willen deze verlaging van de bankschulden in België voortzetten. COIL heeft de bedoeling om, met de huidige opportuniteiten in het achterhoofd, de schulden progressief ter herschikken tot een gunstig niveau. Op die manier worden zowel de doelstellingen van de groei als van de rendabiliteit versterkt. »

In dat kader en volgens verwachting, werd de kapitaalsverhoging van € 1,1 mln van november 2004 gebruikt om op 31 december 2004 een deel van de achtergestelde schuld terug te betalen die betrekking had op een bedrag van € 1,5 mln met een rentevoet van 15% en vervaldag in december 2008.

OMZET VAN 2004: HEROPFLAKKERING IN HET VIERDE KWARTAAL

De omzet van het vierde kwartaal van 2004 ligt in de lijn van de verwachtingen van de Groep. Deze bedraagt 4,65 mln euro, een toename van 8,2% tegenover de 4,3 mln euro in het vierde kwartaal van 2003. Er werd een lichte verbetering opgemerkt van de verkocht volumes die wijzen op een tendentieuze verbetering van bepaalde markten waarop COIL aanwezig is. Voor heel 2004 bedraagt de omzet 17,8 mln euro, wat overeenstemt met de doelstellingen.

Tim Hutton gaat verder : « Ik ben ervan overtuigd dat COIL in de komende jaren zijn operationele prestatie zal verhogen wat een eerste stap zal zijn in de terugkeer naar de rentabiliteitsniveaus van weleer. De penetratie van nieuwe geografische markten die een sterk verkoopspotentieel voor onze producten herbergen, moet onze dynamiek versterken. Het recent commercieel succes dat we hadden in het Midden-Oosten is hiervan een voorbeeld ».

COIL steunt op een evenwichtige ontwikkeling en zijn performant productieapparaat om vandaag zijn leiderspositie in de markt te kunnen verstevigen en op een duurzame wijze een toekomst te bieden van regelmatige en winstgevende groei.

AGENDA VOOR 2005

COIL heeft bovendien zijn agenda voor de volgende publicaties van de financiële resultaten vastgelegd. De agenda is als volgt samengesteld:

Datum van afsluiting van het boekjaar: 31 december

Boekjaar 2004 :

Resultaten van 2004 :	8 maart 2005
Algemene Jaarvergadering :	1 juni 2005

Boekjaar 2005 :

Omzet van het eerste kwartaal 2005:	19 april 2005
Omzet van het eerste semester 2005:	19 juli 2005
Resultaten van het eerste semester 2005 :	6 september 2005
Omzet van het derde kwartaal 2005 :	18 oktober 2005
Omzet van het vierde kwartaal 2005 :	januari 2006

De persberichten zullen telkens vóór opening van de beurs verspreid worden.

Meer informatie over Coil kan u terugvinden op www.coil.be

Het Belgische Coil, sinds 26 juni 1996 genoteerd op de Nieuwe Markt van Euronext Parijs, is gespecialiseerd in de continue pre-anodisatie van spoelen gewalst aluminium. Deze manier van behandeling vereist een belangrijke investering in knowhow en gebruikt een elektrochemisch proces (elektrolyse) dat de oppervlakte van het metaal beschermt tegen corrosie en het natuurlijk aspect van aluminium bewaart. Het aluminium wordt behandeld volgens de specificaties van de klanten (walserijen). Coil is louter een dienstverlener en is niet actief in het kopen of verkopen van aluminium noch het aanhouden van een voorraad aan metaal. Als marktleider op het gebied van vooraf geanodiseerd aluminium, is Coil leverancier aan diverse sectoren met een sterke vraag zoals de bouw- en de industriële markt. Deze markten leveren Coil een grote visibiliteit op de toekomstige groeiperspectieven.

Contactpersonen

COIL - Tim Hutton – Gedelegeerd bestuurder - tim.hutton@coil.be - Tel : : 011 / 88 01 51
CALYPTUS – Cyril Combe - coil@calyptus.net -Tel. : +33 (0)1 53 65 37 94

